

Stäubli, 탈레스 Sentinel로 로봇틱스 소프트웨어 라이선싱 및 사업 확장

2주 만에 출시를 실현하고
SAP 내 소프트웨어 유통을
원활하게 통합



“ 저희의 최신 소프트웨어 릴리스는... Sentinel이 가능하게 한 빠른 출시 기간과 하드웨어 라이선스와 함께 Sentinel 소프트웨어 라이선스를 발급할 수 있는 기능 덕분에 큰 성공을 거두었습니다.”

→ Clement Fournier, Staubli Global Product Manager

Stäubli Robotics는 스위스에 본사를 둔 산업 자동화 기업으로, 2,000건 이상의 특허 및 특허 출원, 6,000명 이상의 임직원을 보유하며 28개국에 진출해 있습니다. 로봇틱스 분야의 선도 기업으로서 Stäubli는 전 세계 고객에게 효율적이고 신뢰할 수 있는 엔지니어링 솔루션과 관련 서비스를 제공합니다. Stäubli 산업용 로봇 팔, 모바일 로봇, 소프트웨어의 탁월한 성능은 최고 수준의 성능과 환경 규정 준수가 요구되는 애플리케이션에도 자동화 솔루션을 제공합니다.

대표적인 베스트셀러 제품인 Stäubli Robotics Suite 소프트웨어 플랫폼은 고객이 로봇틱스 프로젝트를 프로그래밍하고 시뮬레이션하며 최적화할 수 있도록 지원합니다. Stäubli는 SCOPE 디바이스를 통한 IoT 및 데이터 모니터링 제품도 제공하며, 온프레미스 환경에서 조건부 유지보수 분석을 수행하고 문제가 발생하기 전에 미리 경고를 제공합니다.

소프트웨어 라이선싱 및 수익화를 위해 Stäubli는 탈레스 Sentinel 플랫폼을 활용합니다. 영구적 하드웨어 키 라이선스로 시작해 구독 기반의 SaaS 모델로 점진적으로 전환해 온 Stäubli의 Sentinel 도입 스토리를 소개합니다.

하드웨어 키에서 소프트웨어 라이선스로

Stäubli는 수년간 Sentinel HL(하드웨어 키, 동글) 라이선스를 사용해 왔습니다. 2022년에는 동글 생산 및 배송에 따른 시간과 비용을 없애고 고객 편의성을 높이기 위해 Sentinel SL(온프레미스 소프트웨어 라이선스) 도입을 추진했습니다. 또한 기존 HL 라이선스의 불법 복제 방지와 엣지 사이버보안 강화라는 보안적 목적도 SL 전환의 주요 동기였습니다. **나아가 SL 도입은 비즈니스 성장의 핵심 동력이 되었습니다.** 임베디드 및 온프레미스 소프트웨어 기능, 가격 정책, 배포 방식을 모두 지원함으로써 Stäubli는 소프트웨어 제품의 수익화를 대규모로 효과적으로 실현할 수 있게 되었습니다.

주요 도입효과

소프트웨어 라이선싱 및 수익화 구현을 위해 Stäubli는 배포를 위한 SAP 생산 주문과 통합되어 라이선싱 및 소프트웨어 제공 라이프사이클 전반에서 단일 신뢰 소스를 제공하는 플랫폼이 필요했습니다.

- **출시 기간 단축:** Stäubli 로봇과 지멘스 소프트웨어 에코시스템을 연동하는 새로운 RRS(Realistic Robot Simulation) 프로토콜 통신 기능의 라이선싱 및 배포가 2주 이내에 완료되었습니다.
- **즉각적인 라이선스 제공:** 신규 또는 업데이트된 라이선스를 소프트웨어 라이선스 형태로 디지털 방식으로 즉시 전달할 수 있게 되어, 고객이 동글 라이선스 수령을 며칠 또는 몇 주씩 기다려야 하는 불편이 사라지고 고객 만족도가 향상되었습니다.
- **전 세계 유통 및 배포 개선:** Sentinel 운영을 통해 라이선스 생산 및 소프트웨어 기능 패키징이 원활하게 이루어집니다.
- **소프트웨어 패키징 다양화:** 회사는 3년마다 선택적 기능이 포함된 패키지와 함께 Stäubli Robotics Suite 주요 버전을 출시합니다. 제품을 출시하면서 업셀 및 업그레이드를 언제든지 유연하게 구성할 수 있으며, Sentinel을 통해 새로운 기능을 손쉽게 지속적으로 추가할 계획입니다.
- **가격 정책 다양화.** Sentinel의 인타이틀먼트 관리 도구를 통해 대학 및 학교를 위한 우대 가격을 설정하고 있습니다.
- **최신 보안 수준 유지.** Sentinel은 Stäubli의 로봇틱스

STÄUBLI

전문적인 기술 지원

Stäubli 글로벌 제품 관리자 Clement Fournier는 탈레스의 “탁월하고 신속한 기술 지원” 덕분에 “8일 만에 Sentinel을 활용해 새롭게 패키징된 소프트웨어 제품을 구현하고 배포할 수 있었다”고 회상합니다. 이후 6개월간 모든 문의에 대한 전담 후속 지원을 받았습니다. 특히 최신 소프트웨어 릴리스인 SCOPE의 첫 배포는 Sentinel이 가능하게 한 빠른 출시 기간과 하드웨어 라이선스와 함께 Sentinel 소프트웨어 라이선스를 발급할 수 있는 기능 덕분에 큰 성공을 거두었습니다. Sentinel의 지원으로 전반적인 배포가 수월하게 이루어졌습니다.

향후 계획

Stäubli는 글로벌 로봇틱스 경쟁 환경을 고려하여 고객의 초기 비용 부담을 줄이기 위한 구독 기반 비즈니스 모델 도입을 계획하고 있습니다. 또한 구독 모델은 일회성 판매 방식과 달리 시간이 지남에 따라 반복 수익을 늘릴 수 있다는 점에서 유리합니다. 아울러 Sentinel의 지원을 통해 일부 소프트웨어 제품의 이커머스 판매 방식도 검토할 계획입니다.

요약하자면, 탈레스 Sentinel은 백엔드 시스템과의 통합을 유지하면서 하드웨어 및 소프트웨어 라이선스 모두에서 원활한 배포를 위한 유연한 제공 방식을 통해 Stäubli의 소프트웨어 수익을 높일 수 있도록 지원합니다. Sentinel 라이선싱을 통해 제품 접근 권한을 보호하는 동시에, 기간 기반 라이선싱과 자동 갱신 구독 계약을 통해 완전한 SaaS 모델로의 전환을 이루며 수익 성장을 극대화할 계획입니다. 나아가 Sentinel이 가능하게 한 빠른 출시 기간은 Stäubli의 투자 대비 수익률 향상으로 이어집니다. 결론적으로, 탈레스 Sentinel은 업무 간소화, 보호, 수익화를 통해 Stäubli의 지속적인 소프트웨어 비즈니스 성장을 이끌고 있습니다.

탈레스 소개

탈레스는 사이버보안 분야의 글로벌 리더로서, 전 세계에서 가장 신뢰받는 기업과 조직이 핵심 애플리케이션, 민감한 데이터, 신원 정보를 어디서나 대규모로 보호할 수 있도록 지원합니다. 탈레스는 혁신적인 서비스와 통합 플랫폼을 통해 고객들이 리스크에 대한 가시성을 높이고, 사이버 위협에 대응하며, 컴플라이언스 격차를 해소하고, 매일 수십억 명의 소비자에게 신뢰할 수 있는 디지털 경험을 제공할 수 있도록 돕습니다.

Thales Sentinel 수익화 레이어

데이터 통찰력	고객 성공 및 비즈니스 인텔리전스 이니셔티브를 추진합니다	
새로운 비즈니스 모델	새로운 판매 방법을 찾고, 새로운 시장과 고객 부문에 접근하세요	
유연한 포장	제품 투자 없이 새로운 것을 창조하세요	
라이선스	복사 방지 및 수익 보호	
IP 보호	IP 도난에 대한 보호	