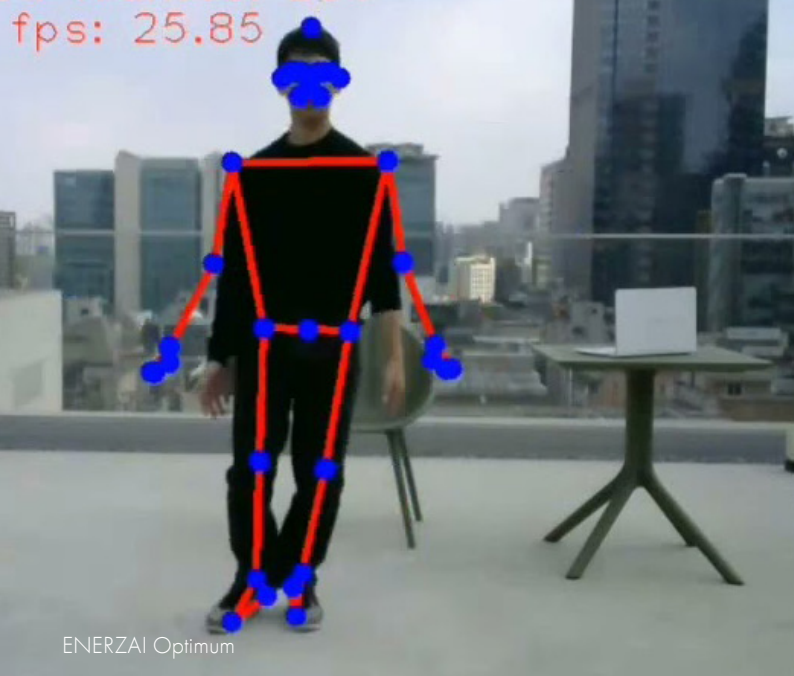


ENERZAI (에너자이), 탈레스 Sentinel과 협력하여 AI 추론 소프트웨어 출시하다

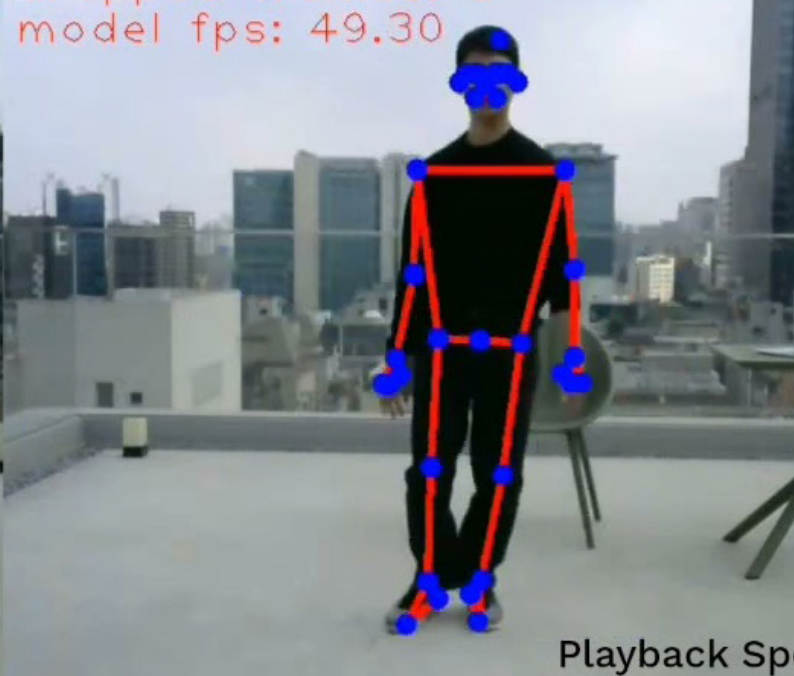
신생 기업이 이제
대규모 체험판 배포가
가능해졌습니다

fps: 25.85



ENERZAI Optimum

model fps: 49.30



Playback Sp

ENERZAI는 서울에 본사를 둔, 급부상하는 스타트업으로, 실환경 AI 최적화 솔루션을 제공합니다. 대표 제품인 Optimum은 다양한 환경에서 온디바이스 AI 모델이 빠르고 효율적으로 구동되도록 최적화하는 AI 추론 엔진입니다.

Optimum이 출시 준비를 마쳤을 때, ENERZAI는 많은 소프트웨어 기업들이 공통적으로 직면하는 과제에 봉착했습니다. 바로 혁신적인 소프트웨어를 가장 안전하고, 고객 중심적이며, 확장 가능한 방식으로 배포하고 보호하는 방법이었습니다. 이에 ENERZAI는 유연한 비즈니스 모델과 원활한 고객 경험을 지원할 소프트웨어 라이선싱 및 보호 솔루션을 모색하게 되었습니다.

문제

초기에 ENERZAI는 소프트웨어 배포, 라이선스 관리, 고객 온보딩을 수작업으로 처리했습니다. 이로 인해 운영 비효율성이 높았고 소프트웨어 보호도 취약한 상황이었습니다. 주요 과제는 다음과 같습니다.

- **라이선스 통제 불가:** 라이선싱 인프라가 없어 소프트웨어 무단 사용 및 초과 사용의 위험이 있었습니다.
- **경직된 비즈니스 모델:** ENERZAI는 유연한 가격 책정, 체험판 제공, 무료에서 유료 라이선스로의 신속한 전환을 지원해야 했습니다.
- **보안:** Python 등 다양한 언어로 개발된 ENERZAI의 소프트웨어는 리버스 엔지니어링 및 무단 재배포를 방지하기 위한 코드 난독화를 통한 보호가 필요했습니다.

처음에 ENERZAI는 자체 라이선싱 시스템 개발을 고려했으나, 개발 및 유지보수의 복잡성과 소요 시간을 감안하여 서드파티 플랫폼을 선택했습니다. 2024년 2월, ENERZAI는 소프트웨어 수익화 및 보호 분야에서 글로벌·로컬 모두에서 탁월한 명성을 보유한 탈레스와 파트너십을 체결했습니다. 특히 같은 지역의 여러 AI 기업들이 탈레스를 활용하고 있다는 점이 결정에 영향을 미쳤습니다. 강력한 탈레스 Sentinel 플랫폼 덕분에 ENERZAI 엔지니어들은 라이선싱 업무 대신 핵심 비즈니스에 집중할 수 있게 되었습니다.

“ 라이선스 적용, 배포, 향후 확장성에 대해 궁금한 점이 많았습니다. 탈레스는 활용 사례에 맞는 조언을 제공하며 매우 신속하게 대응해 주었습니다. Sentinel 덕분에 자신 있게 제품을 출시할 수 있었고, 성장의 발판을 마련했습니다.”

→ 장한림, ENERZAI CEO

지원 및 구축

탈레스 Sentinel 팀과 긴밀히 협력하여 ENERZAI는 Sentinel의 소프트웨어(온프레미스) 라이선싱을 활용해 온프레미스 소프트웨어에 필요한 기능을 구현했습니다. 실습 중심 교육 세션, 라이브 데모, 맞춤형 API 연동 지원을 통해 탈레스는 ENERZAI가 라이선싱 전략을 기술 요구사항 및 비즈니스 목표와 연계할 수 있도록 지원했습니다. 파트너십은 탐색 워크숍, 체계적인 로드맵 수립, 지속적인 기술 컨설팅을 포함했습니다.

ENERZAI는 현재 초기 상업화 단계에 있으며, 체험판 배포와 Optimum을 활용한 엣지 AI 솔루션 소개에 집중하고 있습니다. 그럼에도 불구하고 Sentinel의 효과는 이미 분명하게 나타나고 있습니다.

- **운영 효율성:** 인타이틀먼트 및 활성화는 통합된 Sentinel EMS(인타이틀먼트 관리 시스템) 플랫폼을 통해 관리되며, 임시방편적인 수작업 프로세스를 중앙 집중식 제어로 대체했습니다.
- **신속한 출시:** Sentinel은 오프라인 및 다중 OS 환경에서도 체험판의 빠르고 안전한 배포를 가능하게 했습니다.



ENERZAI

- **소프트웨어 보안 강화:** 코드 난독화를 통해 소프트웨어가 보호되어 IP 위험이 완화되었습니다.
- **고객 경험 향상을 위한 셀프서비스 포털:** 최종 사용자가 수작업 개입 없이 소프트웨어를 활성화할 수 있어 고객 만족도가 높아지고 지원 부담이 줄었습니다.
- **확장 가능한 비즈니스 모델:** ENERZAI는 무료 체험판, 구독, 영구 라이선스를 유연하게 지원할 수 있게 되어 새로운 제품 라인을 통한 미래 성장의 기반을 마련하고 있습니다.
- **미래 대비:** ENERZAI는 향후 클라우드 라이선싱 도입을 검토하고 있습니다.

탈레스와의 협력을 통해 ENERZAI는 소프트웨어 비즈니스를 위한 안전하고 확장 가능한 기반을 구축했습니다. 탈레스 팀은 설득력 있는 변화의 근거를 제시했을 뿐만 아니라, 단기 및 장기 비즈니스 목표를 모두 충족하는 전략적 로드맵을 제공했습니다.

향후 계획

ENERZAI는 탈레스와의 협력을 지속하여 고객 기반을 확장하고, 체험판 고객을 구독 고객으로 전환하며, 추가 제품 라인을 통한 새로운 수익원을 모색할 계획입니다. 또한 Sentinel을 활용하면 ENERZAI는 자사의 일정에 맞춰 소프트웨어 라이선싱에서 클라우드 라이선싱으로 손쉽게 전환할 수 있습니다.

Sentinel을 기반으로 ENERZAI는 간소화된 라이선싱, 소프트웨어 보호, 고객 만족을 통해 확장 가능한 성장의 발판을 마련했습니다.

탈레스 센티넬 수익화 총

데이터 통찰력	고객 성공 및 비즈니스 인텔리전스 이니셔티브를 추진합니다	
새로운 비즈니스 모델	새로운 판매 방법을 찾고, 새로운 시장과 고객 부문에 접근하세요	
유연한 포장	제품 투자 없이 새로운 것을 창조하세요	
라이선스	복사 방지 및 수익 보호	
IP 보호	IP 도난에 대한 보호	

소개 섹션

탈레스 Sentinel은 소프트웨어 라이선싱, 보호 및 수익화를 위한 업계 선도 플랫폼입니다. Sentinel 솔루션은 소프트웨어 공급업체가 새로운 수익원을 창출하고, 운영 효율성을 개선하며, 고객 만족도를 높이고, 비즈니스 인사이트를 확보할 수 있도록 지원합니다. 수상 경력의 기술을 기반으로 Sentinel은 30개 이상의 산업에 걸쳐 100 개국 이상에서 수천 개의 고객사를 보유한 글로벌 고객 기반을 갖추고 있습니다.

탈레스는 글로벌 사이버보안 리더로서, 가장 신뢰받는 조직들이 중요한 애플리케이션, 데이터, ID, 소프트웨어를 어디서든 대규모로 보호할 수 있도록 지원합니다. 탈레스의 통합 플랫폼을 통해 고객은 위험에 대한 가시성을 높이고, 사이버 위협에 대응하며, 컴플라이언스 격차를 해소하고, 매일 수십억 명의 소비자에게 신뢰할 수 있는 디지털 경험을 제공할 수 있습니다.