

Dürkopp Adler AG apre nuovi flussi di ricavi grazie al software

È difficile trovare molti altri esempi tipici di hardware diversi dalle macchine per cucire. Eppure, nel mondo d'oggi, il software sta diventando essenziale anche nei settori più tradizionalmente meccanici. Il software di automazione è lo strumento del futuro per i clienti di Dürkopp Adler: riduce i costi della mano d'opera, rende più efficienti i processi di produzione e incrementa l'utile dell'azienda.

Dürkopp Adler AG ha le sue radici nella Germania del XIX secolo, all'alba del moderno settore del cucito. Oggi l'azienda offre alle industrie manifatturiere soluzioni allo stato dell'arte nel campo della tecnologia del cucito, fra cui un'ampia gamma di macchine per cucire industriali e sistemi per la manipolazione dei materiali. La sua rete mondiale di distribuzione comprende 11 consociate, due joint venture e oltre 80 rivenditori autorizzati.

Tuttavia, con la sempre maggiore presenza dell'automazione nel settore del cucito, i processi di produzione sono diventati meno trasparenti. I direttori di stabilimento hanno meno controllo su ciò che avviene a ogni postazione di lavoro. Per affrontare questo problema, Dürkopp Adler ha sviluppato QONDAC: un software innovativo che aiuta i suoi clienti a tenere sotto controllo i processi. QONDAC collega in rete tutte le macchine per cucire e consolida le informazioni sul loro utilizzo su una piattaforma digitale. Una maggiore trasparenza lungo la catena di produzione permette una maggiore flessibilità e più controllo sui prodotti, per una produzione di maggiore

qualità e più economica. Dürkopp Adler ha capito che il suo software ha un notevole valore di mercato e che sarà possibile garantire maggiori vendite e protezione della propria proprietà intellettuale solo con la giusta tecnologia di protezione.

Il problema era che, in quanto azienda esclusivamente software, Dürkopp Adler non aveva strutture in essere per vendere e distribuire il software.

Dalla Rivoluzione industriale a quella digitale

Per gran parte della storia di Dürkopp Adler, il processo di vendita è stato piuttosto semplice: un cliente, come una grande azienda di cucito in India o in Turchia, acquista le macchine, che poi gli vengono spedite e diventano sue. Se qualcun altro vuole usare quelle macchine deve prenderne fisicamente possesso, non è possibile per due aziende usare contemporaneamente le stesse macchine.

Il software è diverso. Senza protezione di licensing o di copyright, potrebbe essere copiato o scaricato e usato su più computer o da diverse aziende senza alcun limite. Dürkopp Adler ha capito che se voleva trasformare il suo prezioso prodotto software in una fonte di ricavi, aveva bisogno di un sistema di gestione di licenze.



“ Volevamo essere certi di poter monitorare il nostro software e che i nostri clienti potessero sempre usare il nostro strumento una volta pagato ”

– Timo Tarrach, Responsabile di prodotto della tecnologia di controllo di Dürkopp Adler AG

“Volevamo essere certi di poter monitorare il nostro software e che i nostri clienti potessero sempre usare il nostro strumento una volta pagato”, spiega Timo Tarrach, Responsabile di prodotto della tecnologia di controllo di Dürkopp Adler AG. “Avevamo bisogno di proteggere il software e di creare ricavi”.

Dürkopp Adler ha cercato una soluzione e ha trovato Sentinel.

Il primo del settore

L'implementazione del sistema di gestione di licenze di Sentinel ha permesso a Dürkopp Adler di essere la prima azienda del proprio settore a vendere sia macchinari che un prodotto di gestione digitale. “La protezione del copyright e l'espansione della leadership nei mercati digitali sono importanti”, sottolinea Timo. “Il fatto di essere i primi a offrire un prodotto digitale nel nostro segmento ci offre un vantaggio significativo sulla concorrenza”.

Dürkopp Adler aveva quattro esigenze principali: la possibilità di creare licenze con condizioni di utilizzo, la flessibilità di creare diversi livelli di contratto, una procedura di controllo di sicurezza (un'impronta) per le licenze e l'automazione dell'intero processo. I sistemi EMS ed RMS di Sentinel avevano tutto quello che serviva per affrontare ciascuna di queste necessità.

Sentinel si è integrato senza problemi nei sistemi di Dürkopp Adler, permettendo agli utenti di acquistare licenze in modo facile e automatico. Nel giro di pochi mesi, Dürkopp Adler è stata in grado di vendere QONDAC ai suoi clienti. “Prima di trovare Sentinel non eravamo in grado di guadagnare denaro dai nostri prodotti software” dice Timo. “Il licensing e la protezione della proprietà intellettuale ci hanno permesso di creare nuovi flussi di ricavi e di incrementare i profitti”.

Grazie al suo approccio lungimirante e ai sistemi di gestione di licenze di Sentinel, Dürkopp Adler è pronta per guidare il settore del cucito nel futuro.

Sentinel è il marchio leader mondiale per la gestione delle licenze software, la delivery e la protezione del software. Le nostre soluzioni aiutano i clienti a creare nuovi flussi di ricavi, migliorare l'efficienza operativa, aumentare la soddisfazione del cliente e ottenere preziose informazioni di business.

Informazioni su Dürkopp Adler

Dürkopp Adler è uno dei principali produttori di sistemi per la manipolazione dei materiali e di macchine per cucire industriali. Con sede nella storica città di Bielefeld, in Germania, deve le sue origini a due meccanici di macchine per cucire, che fondarono un'azienda nel 1867. Oggi opera in oltre 10 paesi e comprende 11 consociate.

Esigenza di business:

- Vendere e proteggere in modo efficace l'innovativo software QONDAC, sviluppato dall'azienda
- Essere in grado di monitorare il software in tempo reale
- Garantire la protezione del copyright del loro software esclusivo

Esigenza tecnologica:

- Creare licenze con condizioni di utilizzo
- Creare diversi tipi di licenze
- Attivare una procedura di controllo di sicurezza per tutte le licenze
- Automatizzare il processo di licensing

Soluzione:

- Sentinel EMS di Thales
- Sentinel RMS di Thales

Risultato:

- Dürkopp Adler ha completamente automatizzato il suo processo di licensing, creando e proteggendo licenze flessibili
- Dürkopp Adler ha creato nuovi flussi di ricavi, aumentando i profitti dell'azienda e assumendo il ruolo di guida nel proprio settore
- Dürkopp Adler ha conquistato un vantaggio competitivo nel proprio spazio di mercato

Informazioni su Thales

Le persone a cui ti affidi per tutelare la tua privacy si affidano a Thales per proteggere i propri dati. Le organizzazioni si ritrovano ad affrontare sempre più spesso momenti decisivi in materia di sicurezza dei dati. Qualunque sia l'obiettivo del momento, dal creare una strategia di crittografia al passare al cloud o garantire il rispetto degli obblighi di compliance, puoi contare su Thales per proteggere la tua trasformazione digitale.

Tecnologia decisiva per momenti decisivi.