

# Dürkopp Adler AG dégage de nouvelles sources de revenu grâce aux logiciels

Les machines à coudre sont l'exemple de matériel par excellence. Cependant, de nos jours, le logiciel devient de plus en plus essentiel même dans les industries mécaniques. L'outil du futur pour les clients de Dürkopp Adler, c'est le logiciel d'automatisation. Il réduit les coûts de main-d'œuvre, rend le processus de production plus efficace et améliore les profits de l'entreprise.

Dürkopp Adler AG est une entreprise allemande fondée au XIXe siècle aux débuts de l'industrie de la couture moderne. L'entreprise fournit aux fabricants des solutions de pointe dans le domaine des technologies de couture, notamment une large gamme de machines à coudre industrielles et de systèmes de manutention de matériaux. Son réseau de distribution mondial inclut onze filiales, deux joint-ventures et plus de quatre-vingt revendeurs agréés.

Cependant, au fur et à mesure que l'automatisation s'accroît dans l'industrie de la couture, le processus de fabrication, lui, devient plus obscur. Les responsables d'usine ont moins de contrôle sur ce qu'il se passe à chaque station de travail. Pour résoudre le problème, Dürkopp Adler a développé QONDAC, un logiciel innovant qui aide les clients de l'entreprise à faire le suivi du processus. QONDAC connecte toutes les machines à coudre au réseau et recueille les informations d'utilisation sur une plateforme numérique. Une chaîne de production plus transparente favorise une plus grande flexibilité et donne plus de contrôle sur les productions. Ainsi, la fabrication est de meilleure qualité et

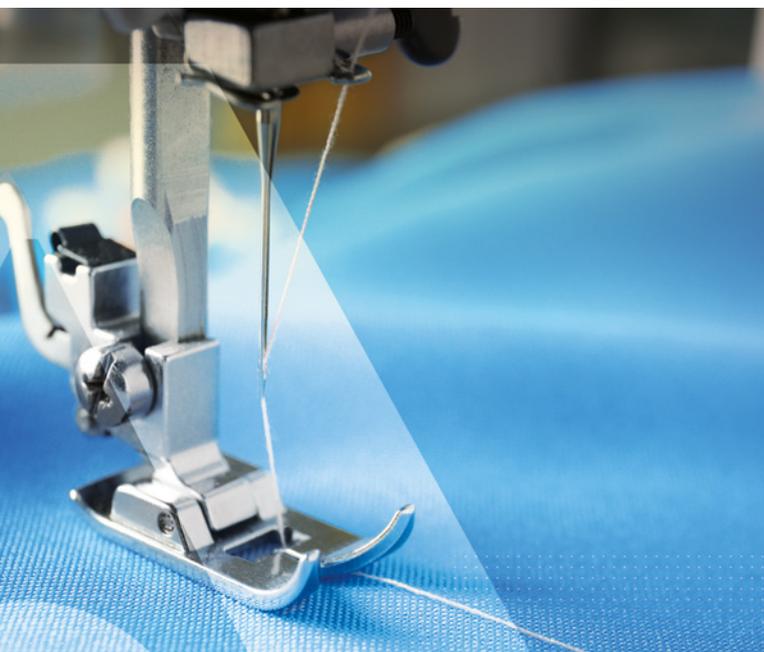
plus rentable. Dürkopp Adler a compris que son logiciel avait une valeur commerciale considérable et qu'il lui fallait une technologie de protection adéquate pour garantir des ventes supplémentaires et la protection de sa propriété intellectuelle.

Le problème est que Dürkopp Adler, fabricant de matériel uniquement, n'avait aucune structure en place pour la vente et la distribution d'un logiciel.

## De la Révolution industrielle à la révolution numérique

Depuis ses débuts, les ventes de Dürkopp Adler étaient assez simples : un client, par ex. une grande entreprise de couture en Inde ou en Turquie, achetait des machines qui leur étaient livrées et devenaient leurs propriétés. Si une autre personne voulait utiliser ces machines, ils devaient en prendre possession physiquement. Il n'était donc pas possible pour deux entreprises d'utiliser les mêmes machines en même temps.

Avec un logiciel, c'est différent. Sans gestion des licences ou protection du copyright, il peut être copié ou téléchargé, puis utilisé sur plusieurs ordinateurs ou par plusieurs entreprises sans limite. Dürkopp Adler a compris que, si elle voulait transformer son précieux logiciel en source de revenu, elle avait besoin d'un système de gestion des licences.



“ Nous voulions nous assurer de pouvoir surveiller notre logiciel et que nos clients qui l'avaient acheté pouvaient toujours utiliser notre outil.”

— Timo Tarrach, Product Manager of Control Technology chez Dürkopp Adler AG

« Nous voulions nous assurer de pouvoir surveiller notre logiciel et que nos clients qui l'avaient acheté pouvaient toujours utiliser notre outil », explique Timo Tarrach, Product Manager of Control Technology chez Dürkopp Adler. « Nous devons protéger notre logiciel et créer des revenus. »

Dürkopp Adler a cherché une solution et elle a trouvé Sentinel.

## Première de son secteur

La mise en place du système de gestion des licences de Sentinel a fait de Dürkopp Adler la première entreprise de son secteur à vendre des machines et un produit de gestion numérique. « Protéger notre copyright et étendre notre leadership dans le marché numérique sont des facteurs importants », indique Timo. « Comme nous sommes les premiers à proposer un produit numérique dans notre segment, nous avons un avantage énorme sur notre compétition. »

Dürkopp Adler a quatre besoins : la capacité à créer des licences avec des conditions d'utilisation, la souplesse d'élaborer différents niveaux de contrat, une procédure de vérification de sécurité (une empreinte) pour les licences, et l'automatisation de tout le processus. Les systèmes EMS et RMS de Sentinel représentaient les solutions parfaites pour répondre à chacun de ces besoins.

Sentinel s'est intégré sans accroc aux systèmes de Dürkopp Adler et a permis aux utilisateurs d'acheter des licences facilement et automatiquement. En quelques mois, l'entreprise a pu commencer à vendre QONDAC à ses clients. « Avant Sentinel, nous n'arrivions pas à gagner de l'agent avec nos produits logiciels », précise Timo. « La gestion des licences et la protection de la propriété intellectuelle nous ont permis de créer de nouvelles sources de revenu et d'améliorer nos bénéfices. »

Grâce à son approche visionnaire et aux systèmes de gestion des licences de Sentinel, Dürkopp Adler est sur le point d'être leader du secteur de la couture.

Sentinel est la marque internationale leader en matière de protection, gestion et distribution des licences de logiciels. Nos solutions aident nos clients à dégager de nouvelles sources de revenu, à améliorer leur efficacité opérationnelle, à augmenter la satisfaction client et à obtenir des informations utiles sur leur activité.

## À propos de Dürkopp Adler

Dürkopp Adler est l'un des fabricants leaders de machines à coudre industrielles et de systèmes de manutention de matériaux. Située dans la ville historique de Bielefeld en Allemagne, l'entreprise a été fondée en 1867 par deux mécaniciens spécialisés dans les machines à coudre. Aujourd'hui, elle est active dans plus de dix pays et compte plus de onze filiales.

### Besoins commerciaux :

- Vendre et protéger de manière efficace le logiciel QONDAC innovant créé par l'entreprise
- Pouvoir surveiller le logiciel en temps réel
- Garantir la protection du copyright de leur logiciel unique

### Besoins technologiques :

- Créer des licences avec des conditions d'utilisation
- Créer différents types de licence
- Engager une procédure de vérification de sécurité pour toutes les licences
- Automatiser le processus de gestion des licences

### Solution :

- Sentinel EMS de Thales
- Sentinel RMS de Thales

### Résultat :

- Dürkopp Adler a automatisé entièrement la création, la gestion et la sécurisation de ses licences flexibles.
- Dürkopp Adler a généré de nouvelles sources de revenu, a amélioré ses bénéfices et est devenue leader de son secteur.
- Dürkopp Adler a acquis un avantage concurrentiel dans leur domaine

## À propos de Thales

Les personnes à qui vous accordez confiance pour protéger votre vie privée font confiance à Thales pour protéger leurs données. En matière de sécurité des données, les entreprises sont confrontées à un nombre croissant de moments décisifs. Qu'il s'agisse de mettre en place une stratégie de chiffrement, de passer au cloud ou de respecter les obligations de conformité, vous pouvez compter sur Thales pour sécuriser votre transformation numérique.

Une technologie décisive pour des moments décisifs.